

商品の強みがはっきりしない…

誰にどう売ればいいかわからない…

参加費
無料

問かけがビジネスを磨く 課題解決型



異業種交流会

商品力が弱い、ターゲットがぼんやりしている、売上計画まで手が回らない——。創業期や小規模経営には、そんな悩みがつきものです。ある程度事業が軌道に乗っても、売上が伸びない、人が採れないなど、次の壁にぶつかることも少なくありません。現状を変えるためには、まず小さな行動を起こし、異なる視点や新しい刺激を得ることが大切です。異業種の仲間や専門家と交流し、グループワークを通じて対話を重ねることで、思いがけない気づきや次の一手がきっと見えてきます。ご自身の事業を今より一歩前に進めたいとお考えなら、ぜひこの機会をご活用ください。

日時

第1回 2025年10月8日(水) 各回 13:30-16:00
第2回 2025年11月6日(木) ※2回の日程で実施いたしますが、
いずれか1回の参加でも構いません。

場所

河内長野商工会館 3階大会議室

河内長野市昭栄町7-3 TEL:0721-53-9900

※駐車場は入庫2時間まで無料。以降は30分毎に100円が必要です

定員

各回 24名 (先着順)

内容

「商品開発で一番苦労したことは？」「一番喜んでくれたのはどんなお客さんでしたか？」など、具体的な問かけに答えながら進める対話型ワークを通じて、事業を改めて整理し、気づいていなかった強みや可能性を見つけていただく交流会です。



担当講師

高津 満夫 コウツ ミツオ

合同会社高津満夫事務所 代表

元堺屋経済塾 監事

日報コンサルタント

地域コーディネーター

キャリアコンサルタント

89年リクルートグループ入社。雑誌の創刊営業で立上げからマネージメント、地域の飲食店から上場企業まで採用・人事・研修の企画営業コンサルティングを行い、その数は13年間で延べ5,000社。07年に独立し高津満夫事務所を設立。多岐に渡る人脈・ネットワークの構築経験から、現在は、「日報コンサルタント」として中小零細企業（店舗）の売上創出・集客支援に始まり「コミュニケーション」「モチベーション」を中心テーマに研修・講習において講師、コーチ、ファシリテーターとしても活躍している。

長野・狭山異業種交流会 参加申込書

事業所名	(フリガナ)		
所在地	〒 ー		
TEL			
FAX			
参加者名	(フリガナ)		
役 職		メー ル	
参加日	☐ 第1回 令和7年10月 8日(水) 13:30~16:00		
	☐ 第2回 令和7年11月 6日(木) 13:30~16:00		
	※ 参加希望日に✓を入れてください		
事業の概要	(事業の内容・主な取扱商品など具体的にご紹介下さい。)		

※ ご記入いただいた内容は、当日の参加者名簿を作成するための参考にさせていただく他、本事業に関連する事務連絡並びに当会からの各種情報提供に使用させていただきます。

【お問い合わせ先】

大阪狭山市商工会 〒589-0021 大阪狭山市今熊1-540-3
TEL.072-365-3194/FAX.072-366-8584

河内長野市商工会 〒586-0025 河内長野市昭栄町7番3号
TEL.0721-53-9900/FAX.0721-52-2606